

Mon « dossier startup »

I. Séance N°1

I.1 Membres de l'équipe :

Animateur de la séance de créativité :

I.2 Secteur d'activité

I.3 Élaboration de la séance de créativité

I.4 Les cibles clients

I.5 Ma startup (pour tous, sans la séance de créativité, pour des raisons pratiques)

II. Séance N°2

II.1 Les résultats de la séance de créativité (organisateurs ou participants)

II.2 Le Value Proposition Canvas

III. Séance N°3

III.1 La caractérisation de l'innovation

Quel est le niveau de l'innovation sur chacun des axes, expliquer pourquoi ?



III.2 L'amélioration de la proposition de valeur

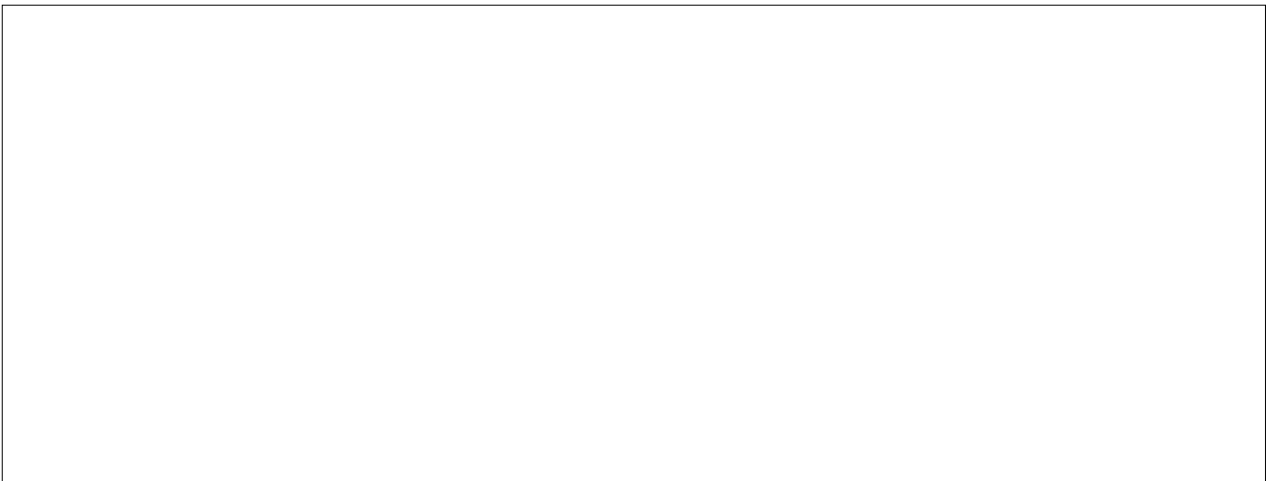
Quelles sont les pistes retenues pour améliorer la proposition de valeur. Décrire les idées retenues.

III.3 L'amélioration de l'architecture de valeur

Quelles sont les pistes retenues pour améliorer l'architecture de valeur. Décrire les idées retenues.

A large, empty rectangular box with a thin black border, intended for the user to write down the retained ideas for improving the value architecture.

III.4 L'équation de profit

A large, empty rectangular box with a thin black border, intended for the user to write down the retained ideas for the profit equation.